

Bereit für die Kundenfront?

Als Junior Sales Consultant sind Sie mitverantwortlich für die Betreuung und Entwicklung von Kunden und Vertriebsprojekten.

Ihre Aufgaben

- ▶ Sie agieren als fachlicher Ansprechpartner im Vertriebsprozess mit direkten Kundenkontakt für Neu- und Bestandskunden
- ▶ Sie erstellen kundenspezifische Angebote und beantworten Ausschreibungen gemeinsam mit dem Vertrieb
- ▶ Sie erstellen Lösungskonzepte und Präsentationen
- ▶ Sie sind verantwortlich für die Vorbereitung und Durchführung von Produktdemos in Kunden- und Partner-Workshops
- ▶ Sie führen Marktscreenings durch, erstellen Trend-, Markt- und Wettbewerbsanalysen und identifizieren Marktchancen
- ▶ Sie unterstützen die Presales Consultants und Sales Manager in der Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- ▶ Sie sind verantwortlich für die Einholung, Dokumentation sowie den Abgleich der Kundenanforderungen mit den Lösungsmöglichkeiten unseres internen TMS (Technisches Monitoring System)

Ihr Profil

- ▶ Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Ausbildung
- ▶ Sie verfügen bereits über erste Berufserfahrung
- ▶ Sie besitzen gute Kenntnisse über Vertriebs- und Angebotsprozesse
- ▶ Zu Ihren Stärken zählen analytisches, strukturiertes und konzeptionelles Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung und Präsentationsstärke
- ▶ Sie verfügen über ein gutes Verständnis für IT- und Softwarelösungen
- ▶ Sie sind kommunikationsstark

Wir freuen uns auf Sie!

EMC HostCo GmbH

Eva Huter, Human Resources
Elisabeth-Selbert-Str. 7
D-80939 München
Tel.: 089 890 547 2-0
karriere@emc-hostco.de



EMC HostCo GmbH
Elisabeth-Selbert-Straße 7
80939 München

Amtsgericht München, HRB 161266
Geschäftsführer: Bernhard Huter, Gunter Hahn
Ust-IDNr.: DE 248722899

HypoVereinsbank München
IBAN DE94 7002 0270 0658 255 096
BIC HYVEDE33XXX

